

Pytania i odpowiedzi cz. I

dot. zapytania ofertowego Nr 10/02.03.03.POIR/2017 z dn. 23.06.2017r. dotyczącego organizacji misji branżowej do Zjednoczonych Emiratów Arabskich (Dubaj)

firm należących do Wschodniego Klastra Budowlanego objętych wsparciem w ramach realizacji Projektu: „SHOW YOURSELF- polskie produkty budowlane na arenie międzynarodowej” o numerze POIR.02.03.03-20-0001/16 realizowanego w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, Poddziałanie 2.3.3 Umiędzynarodowienie Krajowych Kłastrów Kluczowych.

Pytanie 1. *Czy na organizację misji do Dubaju można składać oferty jako konsorcjum?*

Treść zapytania nie wyklucza składania ofert przez konsorcjum, jednak należy pamiętać, że Zamawiający w pkt. V Warunki udziału w postępowaniu określił wymagania jakie wybrany Wykonawca usługi musi spełniać.

Pytanie 2. *Jeśli firmy występują w konsorcjum, czy trzeba załączyć dodatkowe dokumenty potwierdzające? Jeśli tak to jakie? Czy są jakieś inne specjalne wymogi w tym wypadku?*

Poza dokumentami niezbędnymi, wskazanymi w zapytaniu, Wykonawca składając ofertę w ramach niniejszego zapytania jako konsorcjum powinien przedłożyć wszystkie niezbędne dokumenty pozwalające na pełną weryfikację podmiotów wchodzących w skład konsorcjum oraz podział zadań (np. umowa konsorcjum) wraz ze wskazaniem lidera konsorcjum, z którym zostanie zawarta umowa na realizację usługi i który będzie podmiotem bezpośrednio odpowiedzialnym za realizację usługi i obsługę wydarzenia. Zamawiający zastrzega sobie w przypadku wątpliwości możliwość wezwania do wyjaśnienia treści złożonej oferty w tym do uzupełnienia innych niezbędnych w takiej sytuacji dokumentów.

Pytanie 3. *Odnosnie spotkań B2B, z opisu rozumiem, że chodzi o dwa spotkania B2B na cały wyjazd dla wszystkich firm (nie dla każdej po 2 spotkania). Czy dostaniemy jakąś listę firm bądź szczegóły dotyczące spotkań? Analogicznie czy są jakieś wymogi do wizyt studyjnych?*

Tak, Zamawiający będzie wymagał aby Wykonawca zapewnił podczas misji minimum dwa spotkania b2b dla wszystkich uczestników misji. Lista firm będzie udostępniona jedynie wybranemu Wykonawcy. Szczegóły spotkań powinny wynikać z harmonogramu realizacji wydarzenia (SIWZ pkt. III.8), który to leży po stronie Wykonawcy. Wymagania dot. wizyt studyjnych zostały określone z SIWZ do zapytania ofertowego pkt. III.4

W ramach wydarzenia planowany jest udział następujących podmiotów:

Nazwa firmy	Profil
13VIP	wykończenia wnętrz
KAN	instalacje wod.- kan.



Ireneusz Kozłowski	ogrodzenia
Keylite	stolarka okienna
Galmet	piece i systemy c.o.
MSG Granit	wykończenia wnętrz
Parkiet Hajnówka	wykończenia wnętrz
Eurofirma	inne/ usługi doradcze
Unicell	wykończenia wnętrz
Coral	instalacje elektr.
Omega	usługi bud.
Konar	stolarka budowlana
Palisander	systemy szalunkowe
Narzędzia	narzędzia bud.
Artelektro	instalacje elektr.
Offshore Instruments	systemy IT
Globart Media	marketing, branding
Awruk	stolarka okienna
Wital	stolarka budowlana
Sapling	systemy oczyszczania ścieków
Vemar	wykończenia wnętrz
Streb	inne/ zarządzanie nieruchomościami
Plastimet	stolarka okienna
Budrem	generalne wykonawstwo
Vinderen	wykończenia wnętrz
Dominal	systemy fotowoltaiczne