

Pytania i odpowiedzi cz. I

dot. zapytania ofertowego Nr 07/02.03.03.POIR/2017 z dn. 23.06.2017r. dotyczącego organizacji wystąpień na międzynarodowych targach branży budowlanej w charakterze wystawcy firm należących do Wschodniego Klastra Budowlanego objętych wsparciem w ramach realizacji Projektu: „SHOW YOURSELF- polskie produkty budowlane na arenie międzynarodowej” o numerze POIR.02.03.03-20-0001/16 realizowanego w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, Poddziałanie 2.3.3 Umiędzynarodowienie Krajowych Kłastrów Kluczowych.

Pytanie 1. *Co stanowi „próbki i modele przykładowych produktów, egzemplarze produktów”? Jaka jest orientacyjna waga palety i jej wymiary?*

W zależności od profilu firmy próbki i modele lub przykładowe produkty stanowią faktyczne, pełnowymiarowe i pełnowartościowe produkty znajdujące się w ofercie danego przedsiębiorstwa, ich fragmenty lub przekroje lub reprezentacje w określonej skali. Może to dotyczyć zarówno drobnych elementów konstrukcyjnych, makiet oferowanych wyrobów lub faktycznych produkty oferowanych przez podmiot wystawiający się na targach (od elementów małych, tj. próbek szkła, płytek ceramicznych, aż po pełnowymiarowe drzwi okna, lub piece CO). Każdorazowo zestaw takich próbek, modeli i faktycznych produktów, mający być pokazany na danym wydarzeniu targowym przez danego wystawcę, został tak skomponowany, aby zmieścił się w liczbie palet wskazanych w tabeli znajdującej się w specyfikacji.

Waga i wymiary palet zostały opisane w SIWZ (załącznik nr 1 do zapytania ofertowego) pkt. 1 ppkt. 1.4 tj.: „transport wszelkich eksponatów i materiałów promocyjnych odbędzie się w szczególności z wykorzystaniem palet transportowych zgodnie z wymogami obowiązującymi w danym kraju docelowym (preferowany rodzaj: „europaleta” (EUR, EUR 1, EPAL) standardowe wymiary – 1200 × 800 × 144 mm, obciążenie od 1000 kg do 1500 kg, zgodnie ze wskazaną w załączonej tabeli ilością sztuk. Zamawiający dopuszcza możliwość zwiększenia gabarytów i ilości eksponatów, pod warunkiem że nie wpłynie to na zwiększenie kosztów usługi; Zamawiający dopuszcza możliwość zmian gabarytów i ilości eksponatów powodujących zwiększenie kosztów usługi w sytuacji gdy będzie to uzasadnione potrzebą firm na wspartych w ramach Projektu. Warunki oraz środek transportu materiałów będą podlegały (każdorazowo) akceptacji Zamawiającego.”

Pytanie 2. *„Zamawiający dopuszcza możliwość płatności częściowych oraz zaliczek w wysokości nie większej niż 30% (dot. zaliczek) wartości zamówienia.” Proszę o doprecyzowanie, czy płatności częściowe realizowane będą w ramach zaliczki 30% wartości zamówienia, czy też płatności częściowe są płatnościami osobnymi i niezależnymi od kwoty zaliczki?*

Zamawiający dopuszcza wypłatę zaliczki w wysokości nie większej niż 30% wartości zamówienia oraz dodatkowo wypłatę kolejnych części wynagrodzenia po realizacji poszczególnych etapów usługi.

Pytanie 3. *W przypadku transportu eksponatów na targi zagraniczne przez międzynarodowego przewoźnika, transportowane eksponaty objęte są ubezpieczeniem przewoźnika (OC PD – Odpowiedzialność Cywilna Przewoźnika Drogowego) od momentu ich odebrania od klienta w Polsce, przez cały okres transportu do miejsca docelowego, a następnie od momentu odebrania z targów do dostarczenia do klienta w Polsce. Czy w tej sytuacji wymagane jest przez Państwa dodatkowe ubezpieczenie eksponatów poza tym zapewnianym przez przewoźnika międzynarodowego?*

Zamawiający zgodnie z ppkt. 3.2 określił zakres i wartość ubezpieczenia. SIWZ określa zakres usługi jaki ma być zrealizowany przez wybranego Wykonawcę i to Wykonawca ma zgodnie z powyższym zapewnić ubezpieczenie eksponatów i materiałów promocyjnych, na potwierdzenie czego powinien posiadać stosowną polisę lub przekazać Zamawiającemu oświadczenie potwierdzające zakres oraz wartości ubezpieczenia wymagane SIWZ.