

## Pytania i odpowiedzi cz. II

**dot. zapytania ofertowego Nr 09/02/02.03.03.POIR/2018 z dn. 22.10.2018r. dotyczącego organizacji misji gospodarczej do USA firm należących do Wschodniego Klastra Budowlanego objętych wsparciem w ramach realizacji Projektu: „SHOW YOURSELF- polskie produkty budowlane na arenie międzynarodowej- II edycja” o numerze POIR.02.03.03-20-0001/18 realizowanego w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój, Poddziałanie 2.3.3 Umiędzynarodowienie Krajowych Klastrow Kluczowych.**

*Pytanie 1. Czy do części dotyczącej spotkań biznesowych nie wkradł się błąd? Mianowicie w Las Vegas ma zostać zapewnione jedno seminarium, podczas gdy w Los Angeles spotkanie z uczelnią, wizyta studyjna i seminarium oraz 2 kolacje w Las Vegas i 1 kolacja w Los Angeles. Czy z uwagi na liczbę dni spędzanych w każdym z tych dwóch miast i proporcjonalną liczbę kolacji, nie powinno być zapewnione 1 seminarium w Los Angeles, a reszta (tj. spotkanie z uczelnią, wizyta studyjna i seminarium) w Las Vegas?*

Zamawiający wskazując w SIWZ proporcje podziału czasu pomiędzy dwie destynacje uwzględnił zgodnie z pkt. III ppkt. 5 udział uczestników wyjazdu w targach branży budowlanej World of Concrete (22-23.01.2019), przy uwzględnieniu czego faktycznie zostaje w Las Vegas jeden dzień na realizację seminarium. Zakres usługi tym samym został określony zdaniem Zamawiającego prawidłowo

*Pytanie 2. Poprosiłabym również o doprecyzowanie wymogów dotyczących seminarium (Rozdział III, punkt 4 podpunkt II c) dla uczestników misji nt. praktycznych aspektów funkcjonowania branży budowlanej w USA. Czy tutaj też należy przewidzieć uczestnictwo 5 przedsiębiorców czy mają Państwo inne wymagania?*

Sugerowany w pytaniu udział 5 przedsiębiorców z USA w seminarium dedykowanym uczestnikom misji nie jest wymagany, jednak mile widziany. Należy zaznaczyć jednak, iż to od Wykonawcy zależy sposób przygotowania poszczególnych spotkań, zarówno w zakresie technicznym jak i merytorycznym.